

Cupa Group alcanza el 100% de la británica Burton Roofing y cierra la adquisición de otro distribuidor para expandirse en Reino Unido

Cupa Group adquiere el 100% de Burton Roofing Merchants, uno de los mayores distribuidores independientes de materiales para cubiertas en Reino Unido. La compañía entró en Burton Roofing en 2008 y, diez años después, compra el capital social que aún no poseía a los herederos de su socio fundador, Peter Burton.

La reciente adquisición de Brian Gow Roofing Warehouse, distribuidor especializado en materiales para cubiertas, consolidará aún más la presencia de Burton Roofing en el mercado británico, al añadir tres nuevos almacenes de distribución en el sureste de Inglaterra que aportarán una facturación total de aproximadamente 60 millones de libras.

Sobre esta compra, el consejero delegado de Cupa Group, Javier Fernández, aseguró que “con la incorporación de Brian Gow, Burton Roofing expandirá significativamente su presencia local en el sudeste de Inglaterra, consolidando su posición como uno de los distribuidores especializados independientes más grandes de materiales para cubiertas de Reino Unido”.

“Liderada por Paul Hattee –continúa Fernández–, la compañía operará 13 centros de distribución en todo el país, lo que hará del grupo un socio de alto interés para la industria de la construcción. Nuestra inversión constante en Burton Roofing, demuestra también la confianza de Cupa Group en las perspectivas a largo plazo del mercado británico de materiales para cubiertas, así como nuestro firme compromiso con la internacionalización y el crecimiento”.